



Beste ondernemer,

*In 2015 ook 10% tot 15% meer omzet? En betere marges? Dat kan!*

In april 2014 is het FKB Technische Groothandel gestart met het verbeterprogramma PiTtiG Sales: hét maatwerk salesprogramma vóór en dóór de Technische Groothandel. Een programma specifiek gericht op aanzienlijke verbetering van de salesprestaties bij alle deelnemende groothandels op thema's als offerteconversie, gesprekstechniek, bij-verkoop, verkoopplanning en leadmanagement. Ook voor u!

PiTtiG Sales brengt structureel verbetering in de salesprestatie van uw bedrijf en uw verkoopmedewerkers. Niet ontwikkeld als boekje vanachter een bureau, maar door uw eigen collega's in de technische groothandelsbranche en:

- 100% gericht op duurzame salesverbetering in ónze branche;
- 100% op maat voor verkopers binnendienst, buitendienst en balie;
- 100% gebaseerd op 'de succesvolle technische groothandel'.



*PiTtiG Sales werkt!* Binnenkort start PiTtiG Sales (zowel mbo diplomerend via ROC Da Vinci College als commercieel) ook in de regio's Eindhoven, Randstad en Friesland. In alle drie de regio's zijn nog enkele plekken beschikbaar voor een start op **1 februari 2015**. Liever maatwerk? Ook dat is mogelijk!



*Ook meer dan een steuntje in de rug bij een vliegende start in 2015?* Kijk dan voor meer informatie en meld uw salesmedewerkers vandaag nog aan op [www.humantalentgroup.nl/wtg/#inschrijven](http://www.humantalentgroup.nl/wtg/#inschrijven).

Of bel of mail Rogier Vos, Human Talent Group, tel. 06 27 35 97 68, [rogier@humantalentgroup.nl](mailto:rogier@humantalentgroup.nl)

Human Talent Group ontwikkelde én organiseert PiTtiG Sales in opdracht van ons.

Succes in Sales!

Met vriendelijke groet,

Fonds Kollektieve Belangen Technische Groothandel

17 december 2014